

Kohl & Partner Sommer-Seminare 2008

Utl.: Besuchen Sie maßgeschneiderte Seminare für Mitarbeiter,
Unternehmer und Führungskräfte - von Spezialisten im
Tourismus für Sie entwickelt! =

Villach (TP/OTS) - Unser Seminarprogramm mit Terminen von Mai bis
Juli 2008 wurde soeben fertig gestellt.

NEUE Seminare in der Sommer-Saison:

- Wenn der Pionier abtritt...
am 07. Mai 2008 in Lermoos, Tirol
Die erfolgreiche Übergabe von Familienbetrieben. Ideal für
Übergeber und Übernehmer!
- Optimierung von Hotel-Schwimmbädern
am 14. Mai 2008 in Mondsee, Oberösterreich
Aktuelle Vergleichswerte, Tipps um Investments sowie laufende
Kosten niedrig zu halten und vieles mehr...
- steuern . lenken . kosten senken
am 21. Mai 2008 in Mondsee, Oberösterreich
Optimieren Sie Ihr Betriebsergebnis im familiengeführten Hotel-
und Gastronomiebetriebe auf praktischem Wege.
- Erfolgreich (Um)Bauen in der Hotellerie
am 27. Mai 2008 in Mondsee, Oberösterreich
Damit Ihr eigenes Bauvorhaben zum Erfolg wird - das 1-tägige
Spezial-Seminar.
- Mehr Umsatz durch aktiven Verkauf im Service
am 28. Mai 2008 in Pörtschach am Wörthersee, Kärnten
am 30. Mai 2008 in Ellmau, Tirol
Mehr Profit durch verkaufendes Service!
- Der professionelle Umgang mit dem anspruchsvollen Gast
am 20. Juni 2008 in Pörtschach im Wörthersee, Kärnten
Das 1-tägige Persönlichkeits-Intensiv-Seminar zur Stärkung der
Grundlage der Kommunikation: das Vertrauen!

Unsere KLASSIKER:

- Wareneinsatz und Mitarbeiter-Optimierung in der Küche
am 15. Mai 2008 in Pörtschach am Wörthersee, Kärnten
Durch Kalkulation und Mitarbeiter-Optimierung zu mehr Profit in

der Küche.

- Marketing wie immer - nur anders!
am 20. Mai 2008 in Lermoos, Tirol
Gäste binden versus Gäste finden - der neue Schwerpunkt im Marketing! Lernen Sie mehr...
- Optimierung Ihrer Hotel-Preislisten
am 29. Mai 2008 in Lermoos, Tirol
Erfolgsverbesserung durch kreative und innovative Preisstrategien!
- Gästebeschwerden als Chance
am 11. Juli 2008 in Ellmau, Tirol
Das 1-tägige Mitarbeiter-Training für den besseren Umgang mit Kundenbeschwerden und Konfliktsituationen.
- Aktiver Verkauf für die Rezeption und am Telefon
am 26. und 27. Juni 2008 in Pörtschach am Wörthersee, Kärnten
am 01. und 02. Juli 2008 in Ellmau, Tirol
Aktiver Verkauf im persönlichen Gespräch und am Telefon - Goldene Regeln!
- Fit am Telefon
am 29. Mai 2008 in Bad Waltersdorf, Steiermark
am 09. Juli 2008 in Ellmau, Tirol
Überzeugen Sie den Gast mit den richtigen Fragen und Argumenten...
- Fit im E-Mail
am 30. Mai 2008 in Bad Waltersdorf, Steiermark
am 10. Juli 2008 in Ellmau, Tirol
Verbessern Sie Ihre Buchungsquote durch professionelles Gestalten und Texten von E-Mails.

Genauere Details zu den Seminaren sowie die gesamte Übersicht finden Sie auf unserer Homepage unter <http://www.kohl.at/seminare>.

Sollten Sie Fragen haben oder weitere Informationen benötigen, können Sie uns gerne ein E-Mail an <mailto:seminare@kohl.at> schicken - wir beraten Sie auch gerne in einem persönlichen Gespräch unter Tel.: +43 (0)4242 21 123.

Wir freuen uns, Sie und Ihre MitarbeiterInnen bei unseren Seminaren zu begrüßen!

Mit besten Grüßen

Dr. Manfred Kohl & Nina Perchenig, Ihre Seminar-Ansprechpartnerin

Rückfragehinweis:

KOHL & PARTNER
Tourismusberatung GmbH
Bahnhofstraße 8
9500 Villach
AUSTRIA
Tel.: +43 (0)4242 21 123
Fax: +43 (0)4242 29 553
mailto:seminare@kohl.at
http://www.kohl.at

*** TP-ORIGINALTEXT PRESSEAUSSENDUNG UNTER AUSSCHLISSLICHER
INHALTLICHER VERANTWORTUNG DES AUSENDERS - WWW.TOURISMUSPRESSE.AT ***

TPT0003 2008-03-31/09:02

310902 Mär 08

Link zur Aussendung:

http://www.tourismuspresse.at/presseaussendung/TPT_20080331_TPT0003