

## "Der Preis ist heiß!" - Die rote Preisbibel von Kohl & Partner



"Der Preis ist heiß!" - Die rote Preisbibel von Kohl & Partner.

Credit: Kohl & Partner

Fotograf: Kohl & Partner

Villach (TP/OTS) - "Sind jetzt alle im Billigrausch? Nein! Kluge Preispolitik bringt höhere Umsätze. Und macht Spaß!" meint Manfred Kohl zur druckfrischen roten Preisbibel von Kohl & Partner, in der die Preisberater des Consultingunternehmens Tipps & Tricks für die Praxis gesammelt haben.

"Weg vom Preisverkauf, hin zum Produktverkauf" ist eine der zentralen Botschaften dieses kleines Buches, das vorerst nur Kunden zur Verfügung steht.

Kohl & Partner beabsichtigt den Verkauf ab Ende April 2011.

Bild(er) zu dieser Aussendung finden Sie im AOM/Original Bild Service, sowie im OTS Bildarchiv unter <http://bild.ots.at>

### Rückfragehinweis:

Kohl & Partner Tourismusberatung GmbH  
Bahnhofstraße 8  
A-9500 Villach  
Tel.: +43 (0)4242 21123  
Fax: +43 (0)4242 29553  
[office@kohl.at](mailto:office@kohl.at)  
<http://www.kohl.at>

Digitale Pressemappe: <http://www.ots.at/pressemappe/3864/aom>

\*\*\* TP-ORIGINALTEXT PRESSEAUSSENDUNG UNTER AUSSCHLIESSLICHER  
INHALTLICHER VERANTWORTUNG DES AUSSENDERS - WWW.TOURISMUSPRESSE.AT \*\*\*

TPT0002 2011-04-04/10:14

041014 Apr 11

Link zur Aussendung:

[http://www.tourismuspresse.at/presseaussendung/TPT\\_20110404\\_TPT0002](http://www.tourismuspresse.at/presseaussendung/TPT_20110404_TPT0002)